نموذج عمل دراسة جدوى

للمخترعين

اعداد: برنامج المخترعين

نموذج خاص لاستخدام مشتركي البرنامج

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | تاريخ الدراسة: | 00 شهر 2019 |
| التكلفة الكلية للمشروع: | **759,200 ر.س** |
| مدة تنفيذ الدراسة: | 00 يوم  أكتب فوق القيم الحقيقية لدراستك بعد أن تنهي الدراسة |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| دراسة جدوى أولية لاختراع: | **أكتب عنوان الاختراع مثال: مولد الطاقة المتجددة بموج البحر**  **تحتاج كتابة دراسة مستقلة لكل اختراع تقدمت به** | |
|  | منفذ الدراسة: | **اسم المخترع كاتب الدراسة مثال: صالح الشرقاوي** |
|  | المشرف على الدراسة: | **برنامج المخترعون، باسم فؤاد الغلاييني** |
|  | المشرف الاقتصادي على الدراسة: | **برنامج المخترعون** |
|  | الجهة الطالبة للدراسة: | **شركة حلويات سعدالدين برنامج المخترعون** |

الارشادات

1. **الدراسة عبارة عن ملفين، ملف وورد ، وملف اكسل، ملف الوورد لكتابة الشروحات، وملف اكسل ملف احترافي لحاسب الكميات، خذ المعلومات من ملف اكسل و اكتبها في ملف الوورد عند اللزوم.**
2. **كتبت الدراسة من أمهر المتخصصين في دراسات الجدوى بطريقة مبسطة وسهلة ونعتقد أنه ليس لها مثيل بهذه الطريقة لتعليم الفرد طريقة الكتابة.**
3. **نعتقد أنه سيتكون لديك مهارة كبيرة في فهم وكتابة دراسة الجدوى.**
4. **يجب على المخترع أن يدرب نفسه على أسلوب وطريقة التعامل مع السوق و التجار بالحد الأدنى.**
5. **هذه الدراسة تدريب رائع له على ذلك.**
6. **كتابة الدراسة عمل تدريبي يساعد المخترع على فهم معنى دراسة الجدوى وكتابتها، بالإضافة لفهم مصطلحات التجار.**
7. **كتابة الدراسة تحتاج وقت معقول لا يقل عن ثلاثين ساعة، تزيد أو تنقص، وذلك حسب مهارة و خبرة المخترع الكاتب.**
8. **لابأس أن يساعدك أحد مختص أو يفهم في كتابات الجدوى والكتابة بشكل عام.**
9. **يمكنك الاستفسار عن أي مشكلة عبر البريد الالكتروني، وسوف نقوم بالرد للجميع عن أي سؤال يرد من أي فرد.**
10. **سيكون الرد خلال يومي عمل، 48 ساعة.**

**تحيات برنامج المخترعين**

**شعار الدراسة**

**نؤهلك لتصبح رجل أعمال**

الفذلكة

**إذا كنت لا تعرف معنى فذلكة فارجع للقاموس العربي**

**عنصر 1**

|  |
| --- |
| ماذا فعلت في الدراسة والوجيز |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (أكتب في حدود صفحة إلى 3 صفحات فقط)  أكتب ما فعله المخترع في هذه الدراسة ماذا سلك وماذا فعل؟ وأي الأجزاء درس؟ هنا يجب أن تكتب مختصر عن الدراسة بكل جوانبها الفنية والمالية والتسويقية والزمنية، لتعطي القارئ فكرة مبكرة عنها.  أيضا وصف معقول للاختراع أو الفكرة.  تكتب النبذة بعد انتهاء الدراسة. إنها مقدمة عن الفكرة والذي فعله المخترع في هذه الدراسة بفقرات متعددة يمكن من خلالها التعرف على المشروع ثم ملخص النتائج الفنية والمالية والتسويقية وغيرها بشكل مجموعة من العبارات التوضيحية لأهم ما قام به المخترع لأجل إخراج هذه الدراسة للنور وما فعله ثم نتائجها.  أذكر تفصيل النتائج التجارية. ما هي أهم النتائج التجارية التي خلصت لها هذه الدراسة بحيث تعطينا نظرة تجارية مختصرة عن إمكانية إتمام المشروع وتنفيذ هذا الاختراع بطريقة فعالة. |

**عنصر 2**

|  |
| --- |
| شرح مفصل لفكرة الاختراع أو المنتج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (في حدود صفحة)  دون ذكر أي أسرار قد تؤدي إلى سرقة الاختراع أو ضياع براءة الاختراع أو انتهاك الحقوق الفكرية والملكية للاختراع وصاحب فكرته الأولى يمكنك توضيح فكرة هذا المنتج أو الاختراع بالتفاصيل مع التطرق لأهم الحلول التي يقدمها الاختراع وكيف يمكن أن يكون اختراعا واعدا يعطي فوائد للمجتمع. |

**عنصر 3**

|  |
| --- |
| المنطقة الجغرافية التي تغطيها الدراسة |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  اكتب هنا الدول التي شملتها الدراسة |

**عنصر 4**

|  |
| --- |
| المنطقة الجغرافية التي سيباع فيها السلعة أو المنتج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  اكتب هنا الدول التي تتوقع أن يباع فيها المنتج أو الاختراع |

**عنصر 5**

|  |
| --- |
| شرح فوائد الاختراع للجمهور |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة)   * على هيئة نقاط يمكن توضيح أهمية هذا الاختراع لشرائح المجتمع المختلفة * وكل فائدة يتم ذكرها تكون على هيئة فقرة واضحة * قد يخدم الاختراع فئات المجتمع الأفراد أو للجهات الحكومية أو الشركات |

**عنصر 6**

|  |
| --- |
| لماذا تعتقد أن المنتج سينجح |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (في حدود نصف صفحة)  أكتب الأسباب التي تعتقد أن الاختراع سينجح بسببها، و لماذا سيشتريه المستفيد |

**عنصر 7**

|  |
| --- |
| نتيجة الدراسة النهائية |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (صفحة أو أقل)  كرر هنا تسجيل ما تريد من اظهار نتيجة الدراسة التي قمت بها |

دراسة السوق و التسويق

**عنصر 8**

|  |
| --- |
| تعريف المنتج والاختراع |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (لا تزيد عن صفحة)  هنا عرف الاختراع كمنتج تجاري، |

**عنصر 9**

|  |
| --- |
| ما الذي يميز الاختراع، الفرق بينه وبين الموجود في السوق |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (من نصف صفحة إلى صفحة)  يتوقع أن يتميز هذا الاختراع عن الاختراعات الأخرى المنافسة أو المنتجات الجاهزة بعدة مميزات، أو يكمل نواقصها أكمل و أكتب الميزات. |

**عنصر 10**

|  |
| --- |
| تعريف السوق وحجمه، السوق المستهدف |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (في حدود صفحة إلى صفحتين)  تكلم عن السوق الذي سيستوعب منتجك، حجمه، انتشاره الجغرافي، أسلوبه و غير ذلك. |

**عنصر 11**

|  |
| --- |
| إيجابيات و سلبيات السوق، ميزات وعوائق |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (من نصف صفحة إلى صفحة)  أذكرها بوضوح. |

**عنصر 12**

|  |
| --- |
| المنافسون في السوق وحصصهم |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما  (في حدود صفحة)  هل يوجد منافسون؟  هل هم: محليون أم دوليون  نعم لا  أكتب عنهم إذا وجدوا |

**عنصر 13**

|  |
| --- |
| قنوات التسويق والتوزيع |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما،  (في حدود نصف صفحة إلى صفحة)  قنوات التسويق التي سيسوق فيها المخترع المنتج هي:  القنوات الفضائية الإذاعات المحلية  الصحف والمجلات المواقع الإلكترونية  مواقع التواصل الاجتماعي اللوحات والمطبوعات  قنوات تسويق أخرى: مندوبين ، بريد الكتروني،  أشرح بشكل معقول |

**عنصر 14**

|  |
| --- |
| طرق وأماكن البيع |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (في حدود نصف صفحة إلى صفحة)  متجر  عبر الإنترنت  مندوب مبيعات ووسيط  أخرى حددها:  اشرح بتفصيل |

**عنصر 15**

|  |
| --- |
| الشرائح والجمهور المستهدف |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (من نصف صفحة إلى صفحة)  وضح من هو عميلك المشتري |

**عنصر 16**

|  |
| --- |
| كيف ستقنع العميل |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (لا تزيد عن صفحة)  وضح كيف ستقنعه من خلال مزايا المنتج أن يشتريه. |

**عنصر 17**

|  |
| --- |
| مقدار العرض والطلب |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  هذا عنصر مهم، أذكر حجم ما هو معروض في السوق إن وجد، وحجم ما يطلبه الناس ليشتروه، هل المعروض أكثر، أم المطلوب أكثر، |

**عنصر 18**

|  |
| --- |
| السعر |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة)  حدد السعر الذي تعتقد أن يباع به المنتج |

**عنصر 19**

|  |
| --- |
| مخاطر السوق |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أين تتوقع أن يحدث خلل أو خطر يهدد بيع اختراعك |

الدراسة الفنية

**عنصر 20**

|  |
| --- |
| النموذج الأولي |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  هل موجود، وهل نفذته؟ أذكر ذلك واشرح كيف نفذته، و ماهي النتائج، تكلم عنه باستفاضة وعمق، أو أذكر كيف ستنفذه مستقبلا باستفاضة أيضا |

**عنصر 21**

|  |
| --- |
| العمليات التشغيلية |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  اكتب العمليات المطلوبة  شراء، تربية، بيع، ذبح، تبريد، تصدير، تصنيع، تعليب، برمجة، كبس، تسخين، ...... |

**عنصر 22**

|  |
| --- |
| خطوات الانتاج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (صفحة أو أكثر)  اشرح بدقة وحرص خطوات الانتاج والتصنيع |

**عنصر 23**

|  |
| --- |
| مواد الإنتاج أو الخام |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحتين)  أذكر مواد الانتاج المطلوبة  مثلا مواد كيميائية، بلاستيك، معادن، الكترونيات، جلد، ألواح معدنية ورقائق سيلكون، أسلاك وغيره  المواد اللازمة للإنتاج الحقيقي هي مواد خام |

**عنصر 24**

|  |
| --- |
| استيراد مواد الانتاج أو الخام، والتصدير |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  من أين ستوفر و تشتري المواد للإنتاج، هل هي متوفرة محليا أو من أين ستحصل عليها دوليا؟ |

**عنصر 25**

|  |
| --- |
| وصف معدات الانتاج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أوصف المعدات التي ستستخدم في الانتاج وعددها |

**عنصر 26**

|  |
| --- |
| وصف التصنيع والانتاج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  يشرح في هذا القسم بشكل مفصل تصورك لتصنيع وعمل المنتج أو الاختراع بما يعطي انطباع عن قدرتك على إنتاج الاختراع بكميات وقدرتك على إدارة المهمة بنجاح انطلاقا من اليوم الأول للمشروع حتى الانتهاء وخروج المنتج للنور |

**عنصر 27**

|  |
| --- |
| تخزين المنتج |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  هل يحتاج المنتج إلى مخزن، و هل له مواصفات خاصة، مثلا تبريد، تعقيم، حرارة، عزل أو ما شابه. أو لا يحتاج تخزين |

**عنصر 28**

|  |
| --- |
| نقل المنتج وتوزيعه |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أيضا كيف ستنقل المنتج من المصنع للمخزن، ومن المخزن للمتجر، هل يحتاج لسيارة نقل خاصة مثلا تبريد، تعقيم، حرارة، عزل أو ما شابه. أو لا يحتاج سيارة خاصة ويمكن نقله بشاحنة عادية، أو لا يحتاج نقل مثل البرامج مثلا |

الخطة الزمنية ومراحل الانتاج والتشغيل

**عنصر 29**

|  |
| --- |
| الجدول الزمني |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  حدد مفصلا مدة كل مرحلة للإنتاج في الجدول أدناه، المراحل كثيرة وما كتبناه تحت هو مثال، يجب أن تزيد أسطر الجدول   |  |  | | --- | --- | | **المرحلة** | **المدة حدد يوم أو شهر** | | **مدة التأسيس** |  | | **التصنيع والانتاج** |  |   المدة الإجمالية: ××××××× شهر أو يوم |

الدراسة المالية

**عنصر 30**

|  |
| --- |
| تكلفة المكان (مصنع، مزرعة، متجر ، مخزن..... و المكاتب) |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أذكر كل الأماكن التي ستحتاجها و تكلفتها السنوية   |  |  | | --- | --- | | **المكان** | **التكلفة بالريال السعودي فقط** | |  |  | |  |  | | **الإجمالي** |  | |

**عنصر 31**

|  |
| --- |
| عدد وتكلفة الموظفين |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أذكر كل الوظائف التي ستحتاجها و تكلفتها السنوية   |  |  | | --- | --- | | **الوظيفة** | **التكلفة بالريال السعودي فقط** | |  |  | |  |  | | **الإجمالي** |  | |

**عنصر 32**

|  |
| --- |
| تكلفة المواد |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أذكر كل المواد التي ستحتاجها و تكلفتها   |  |  | | --- | --- | | **المادة** | **التكلفة بالريال السعودي فقط** | |  |  | |  |  | | **الإجمالي** |  | |

**عنصر 33**

|  |
| --- |
| تكلفة المعدات والأثاث |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة إلى صفحة)  أذكر كل المعدات والأثاث والسيارات والحواسيب وغيره التي ستحتاجها وتكلفته   |  |  | | --- | --- | | **المعدة** | **التكلفة بالريال السعودي فقط** | |  |  | |  |  | | **الإجمالي** |  | |

**عنصر 34**

|  |
| --- |
| تكلفة النقل |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة)  أذكر تكلفة النقل إن وجد |

**عنصر 35**

|  |
| --- |
| تكلفة التخزين |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة)  أذكر تكلفة النقل إن وجد |

**عنصر 36**

|  |
| --- |
| تكلفة الانتاج الإجمالية |
| لا تمسح الجدول، استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  أذكر كل شيء ستحتاج وتكلفته   |  |  |  | | --- | --- | --- | | **م.** | **البيان** | **الإجمالي** | | 1 | رواتب موظفين | 20,360 | | 2 | تسويق وإعلانات | 33,590 | | 3 | إنتاج وتصنيع | 330,390 | | 4 | مواد خام | 130,360 | | 5 | خدمات | 240,540 | | 6 | اتصالات ومواصلات | 2,790 | | 7 | مصاريف أخرى | 1,170 | | 8 | ........ | .... | | 9 | .... | .... | |  | إجمالي | 759200 | |

**عنصر 37**

|  |
| --- |
| رأس المال المطلوب |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  وضح ما هو رأس المال المطلوب للتمويل لتنفيذ انتاج اختراعك |

**عنصر 38**

|  |
| --- |
| سعر البيع وحجم البيع |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  وضح ما هو حجم البيع المتوقع في السنة كعدد |

**عنصر 39**

|  |
| --- |
| مقدار المبيعات السنوية |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  وضح ما هو حجم البيع المتوقع في السنة كمبلغ و مال |

**عنصر 40**

|  |
| --- |
| الربح |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  ظهر لديك التكلفة الاجمالية و البيع. اطرح التكلفة من البيع لتعرف الربح:  الربح = اجمالي البيع – الجمالي التكلفة |

**عنصر 41**

|  |
| --- |
| نقطة التعادل |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  وضح رقم البيع الذي يساوي التكلفة و لا يكون هناك ربح أو خسارة، ما يعرف بنقطة التعادل |

**عنصر 42**

|  |
| --- |
| مخاطر المبيعات المتوقعة |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو أقل)  إذا رأيت أنه قد يكون هناك خطر يعرقل البيع، أذكره هنا مفصلا. |

**عنصر 43**

|  |
| --- |
| التوصية النهائية |
| استخدم لغتك العربية البسيطة في الشرح دائما، امسح هذا الارشاد أدناه واكتب بدله شرحك الخاص:  (نصف صفحة أو صفحة)  أذكر الرأي النهائي و أي ملاحظات مهمة حول البيع، متى يكون و كيف، وتوصيات الانتاج والتسويق وأي ملاحظات أخرى و توصيات تراها. |

**تحيات برنامج المخترعين ، شعار الدراسة : نؤهلك لتصبح رجل أعمال**

**انتهت الدراسة**